

News Letter 2025年4月号

挑戦を支える支援者と繋がる場所 成長加速マッチングサービス



経営革新等支援機関推進協議会

CONTENTS

- 1 成長加速マッチングサービスとは
- 2 利用するメリット
- 3 サービスの仕組み
- 4 マッチングの例
- 5 登録の流れ

① 成長加速マッチングサービスとは

中小企業庁が運営する成長加速マッチングサービスとは、事業拡大や新規事業立ち上げなどの成長志向を持つ事業者が、支援者とつながることができるマッチングプラットフォームです。様々な知識と経験を持つ支援者があなたの挑戦に対し、成長を加速させるための具体的な解決策を提供します。

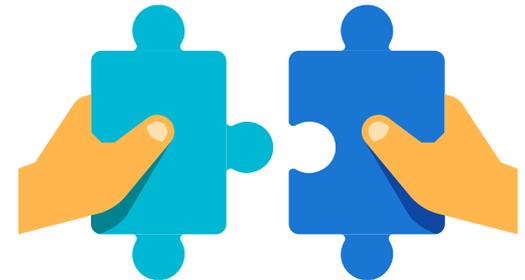
2025年3月24日にサービスが開始されました。



① 成長加速マッチングサービスとは

こんな方におすすめ

- 新規事業の展開や事業拡大に向けて資金調達をお考えの方
- 事業承継課題について金融機関や投資機関等の支援を必要とされる方
- 投資機関を経営パートナーとして受け入れ、企業価値の向上を目指したい方
- 販路開拓など、経営課題の解決に専門家の支援を必要とされる方
- 地域を問わず全国の専門性の高い支援機関からの支援を必要とされる方



② 利用するメリット

1. 新たな支援機関の発掘

全国の支援機関に対してアピールする機会が得られるため、これまで接点のなかった支援機関から新たな支援を受けられる可能性が高まります。

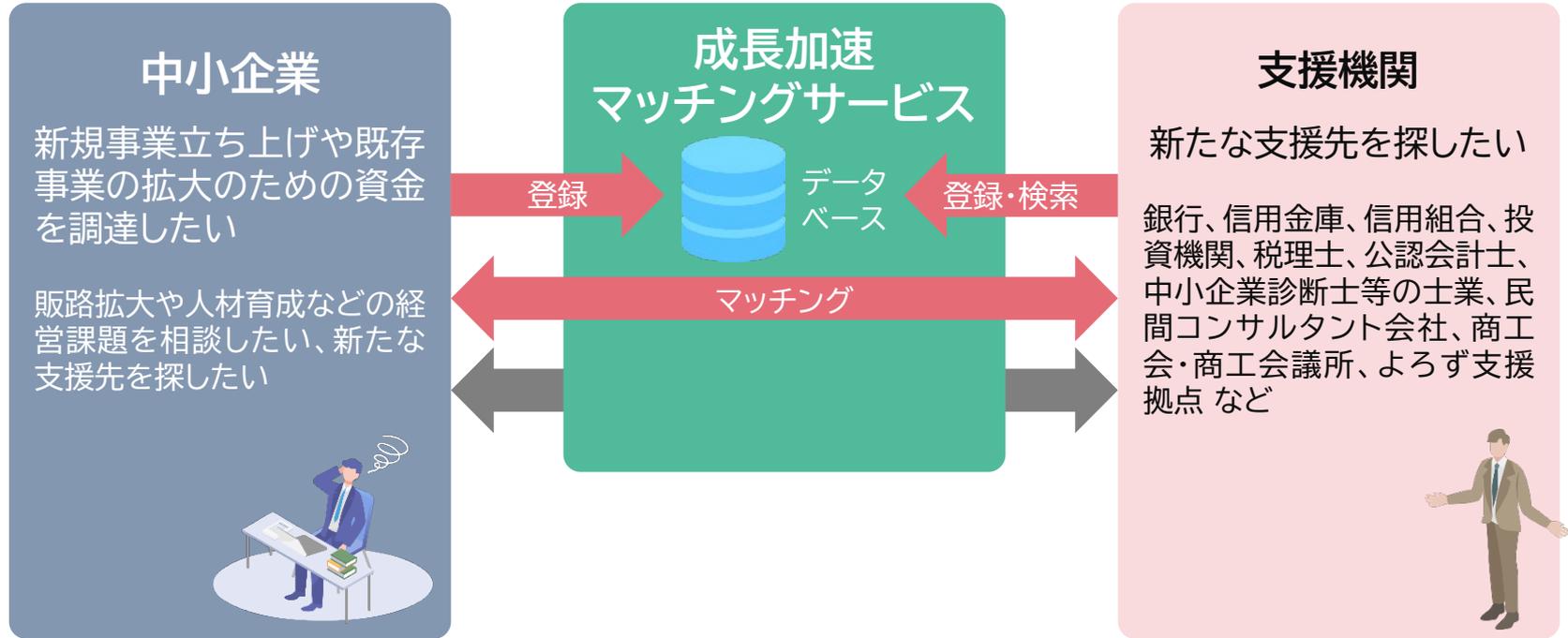
2. 複数の支援機関への効率的な情報提供

個別に支援機関とやりとりするよりも効率的に幅広い支援機関に情報提供することができます。

3. 補助金制度の加点項目

事業再構築補助金・ものづくり補助金・中小企業省力化投資補助金(一般型)で加点項目の一つになっています。(2025年3月21日時点)

③ サービスの仕組み



④ マッチングの例

① 資金調達の場合

新規事業立ち上げ

- 新規事業立ち上げに伴う初期資金を確保したい
- 資金計画を策定したい

↑↓ マッチング



金融機関

適切な融資プランの提案
企業の経営戦略に合わせた資金計画の作成支援

② 事業承継の場合

後継者不在

自社の技術を次世代に引き継ぎたい

↑↓ マッチング



投資機関

事業承継ファンドによる事業の譲受と事業人材の派遣

③ 経営相談の場合

経営戦略

事業拡大のために経営戦略を策定したい

↑↓ マッチング



認定経営革新等支援機関

企業の特徴を踏まえた経営戦略の策定支援

⑤ 登録の流れ

利用方法

STEP1
GビズIDでログイン・
または新規申請



STEP2
プロフィールや挑戦しよう
としている課題の登録



STEP3
支援者から
コンタクトが届く

登録の流れ

基本情報の登録



挑戦課題の登録



支援者(支援機関)の公開範囲設定



財務情報・事業概要・アピールポイント・特徴タグ等の追加情報登録



相談先の入力 ※既存の支援者がいる場合のみ

最後までご覧いただき ありがとうございました

▼▼今回の内容の公的サイトリンクは概要欄へ▼▼